

ÖSTERREICHS M&A-MARKT 2022

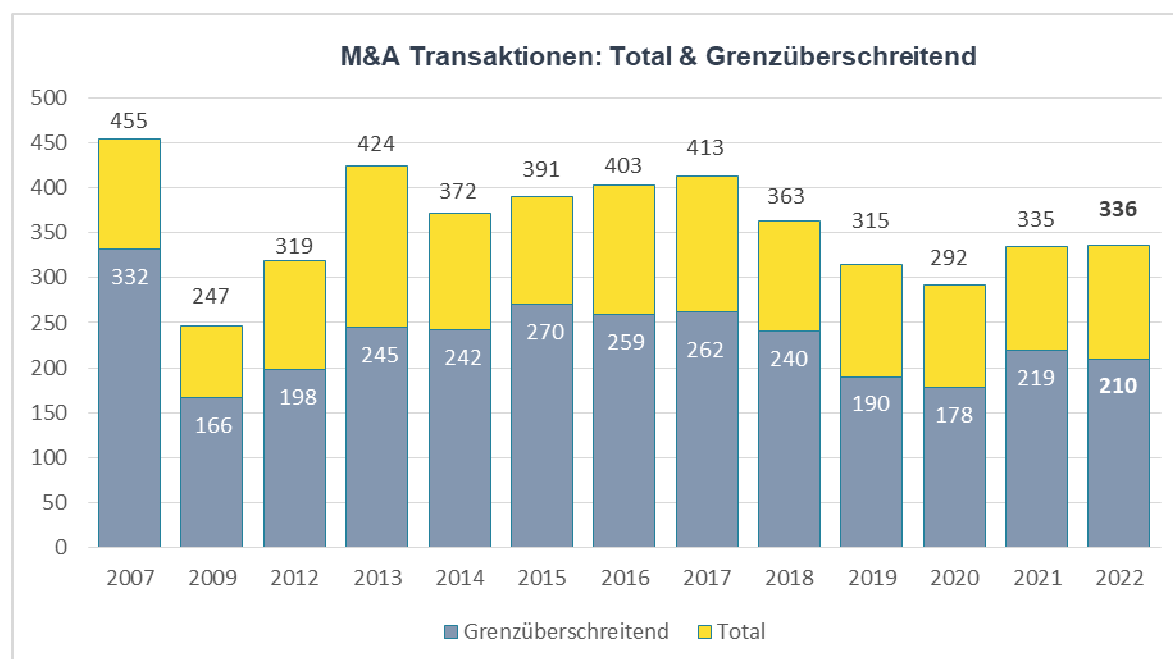
Ein Überblick

Die interessantesten Details des österreichischen M&A-Marktes 2022:

- Die Zahl der Transaktionen ist praktisch ident geblieben.
- Eine Zunahme des M&A-Transaktionsvolumens um 7,1 %.
- Gleichzeitig Abnahme der um Groß-Transaktionen bereinigten durchschnittlichen Transaktionsgröße um 6,1 %.
- Der Anteil an grenzüberschreitenden Transaktionen ist auf 62,5 % gesunken.
- Die drei Top-Branchen der letzten Jahre behaupten auch 2022 im Branchenranking ihre Dominanz: **Immobilien**gesellschaften, **Software & Datentechnik** und **ISP/Internet-Dienste**. Auf den Folgeplätzen gab es dagegen zahlreiche Änderungen.
- Die **beiden einzigen Rekorde** des Jahres 2022 sind dem Bereich Finanzbeteiligungen zuzurechnen:
 1. Finanzinvestoren ersetzen strategische Investoren im Segment der Minderheits-Beteiligungen mit 63,3% aller Transaktionen in dieser Kategorie in immer stärkerem Ausmaß.
 2. Der Anteil ausländischer Finanzinvestoren im österreichischen Beteiligungs-Markt ist auf 65,5 % angestiegen.

Trotz der Nachwehen der unter dem Titel „Corona-Pandemie“ getroffenen einschneidenden wirtschaftspolitischen Maßnahmen und der anhaltenden Ukraine-Krise ist die Zahl der Transaktionen praktisch ident geblieben. Die Abweichung von genau einer Transaktion gegenüber dem Vorjahr darf wohl unter dem Titel „statistische Fehlerquote“ vernachlässigt werden. Der Aktivitäten des österreichischen M&A-Marktes verteilten sich recht gleichmäßig über das Jahr. Aktivster Monat war wie in den Vorjahren der Dezember: mit 39 Transaktionen.

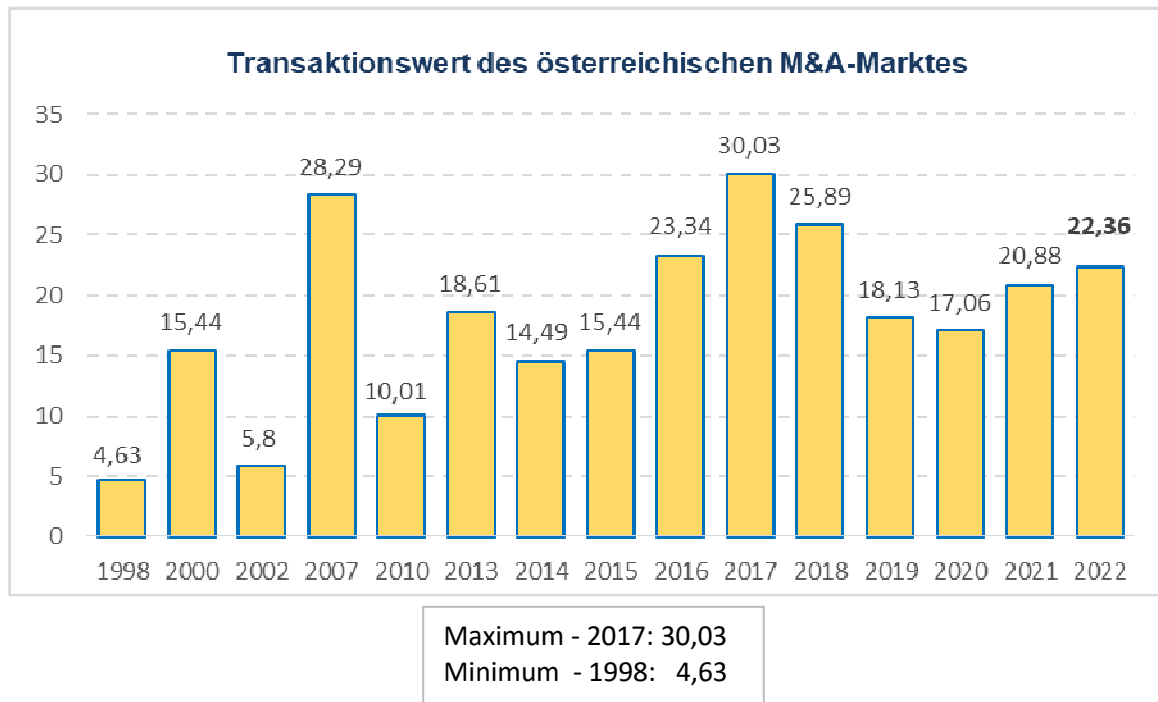
Zahl an untersuchten M&A-Transaktionen 2022: **336**
 Davon mit „grenzüberschreitendem Konnex“: **210 (62,5 %)**



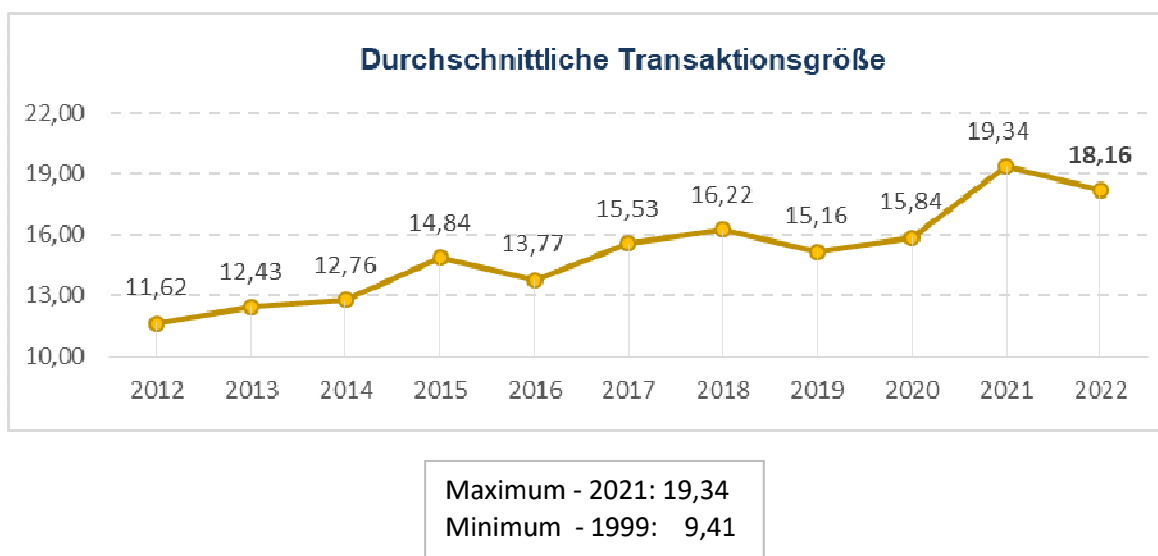
Das Volumen der 39 Großtransaktionen betrug € 16,96 Mrd. und damit **das 3,1-Fache** des gesamten restlichen M&A-Marktes dieses Jahres.

Trotz der stagnierenden Anzahl an Transaktionen ist der **Gesamt-Transaktionswert** des M&A-Marktes 2022 – wie im Vorjahr – gewachsen, und zwar um **7,1 %** von € 20,88 Mrd. **auf € 22,36 Mrd.**

Immerhin handelt es sich dabei – in nominellen Beträgen – um den fünfthöchsten Wert im Beobachtungszeitraum, trotz Pandemie-Folgen und Ukraine-Krise. Wie mehrfach in dieser Artikelserie hingewiesen, sei empfohlen, sich nicht durch inflationsbedingt hohe Zahlen täuschen zu lassen, sondern die realen Werte im Auge zu behalten.



Bereinigt man den M&A-Markt um Transaktionen jenseits der ehemaligen öS-Milliardengrenze, so ist 2022 die **durchschnittliche Transaktionsgröße** nominell allerdings im Vergleich zum vorjährigen Rekordwert gefallen – **um 6,1 % auf € 18,16 Mio.**

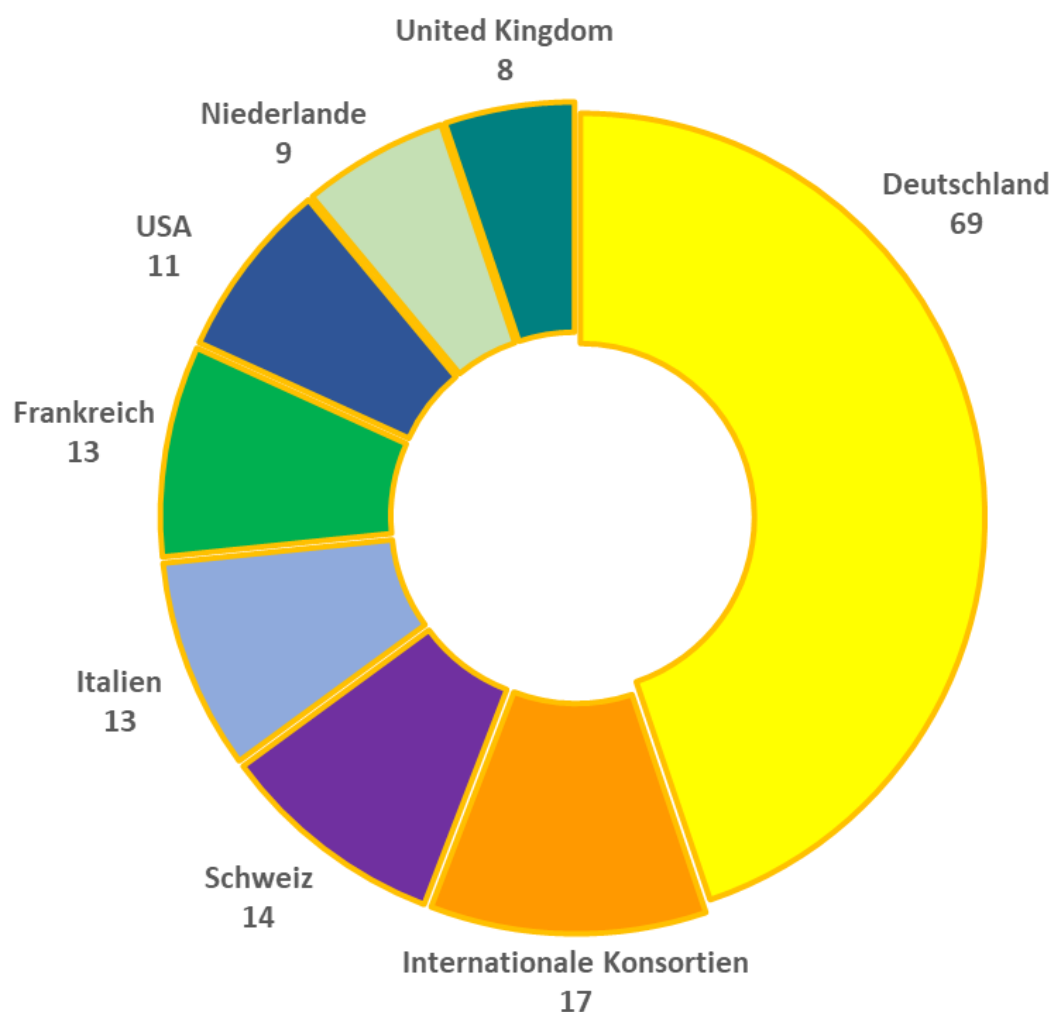


1. Transaktionen mit grenzüberschreitendem Konnex

Der Anteil der M&A-Aktivitäten mit Ausländern bzw. mit grenzüberschreitendem Konnex an den gesamten M&A-Aktivitäten liegt mit **62,5 % im unteren Drittel** des 25-jährigen Beobachtungszeitraums.

Die **Zahl ausländischer Käufer in Österreich** überwiegt 2022 **etwas die Zahl der österreichischen Käufer im Ausland**. Es gilt allerdings die gleiche Bemerkung wie im Vorjahr: Reduziert man die Käuferseite um die Zahl internationaler Investoren-Konsortien, kehrt sich das Bild um: auf österreichische Käufer entfällt ein höherer Anteil.

Verteilung M&A Transaktionen/ TOP 8
68,4 % Anteil aus Grundgesamtheit



Im Jahr 2022 waren **36 verschiedene Nationen** in Transaktionen mit Österreichbezug involviert.

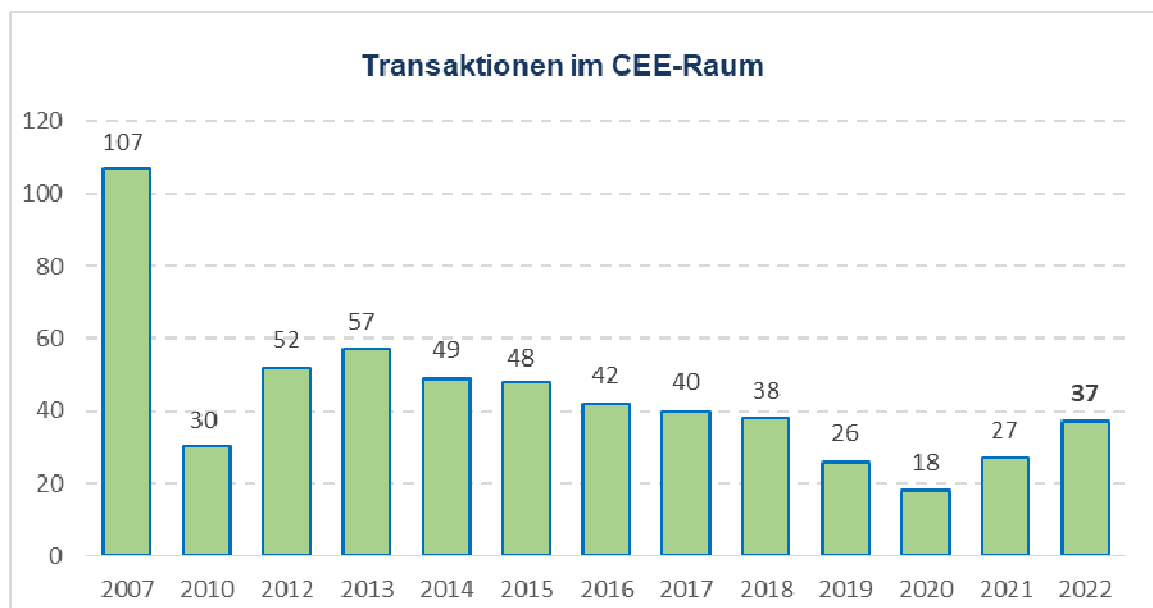
Die Spitzenplätze werden – wie immer – von den klassischen Handelspartnern dominiert.

2021 scheint aus **US-amerikanischer** Sicht ein einmaliges Ereignis gewesen zu sein: 2022 reduzierte sich diese Destination auf ein Drittel und damit auf das Niveau der Vorjahre.

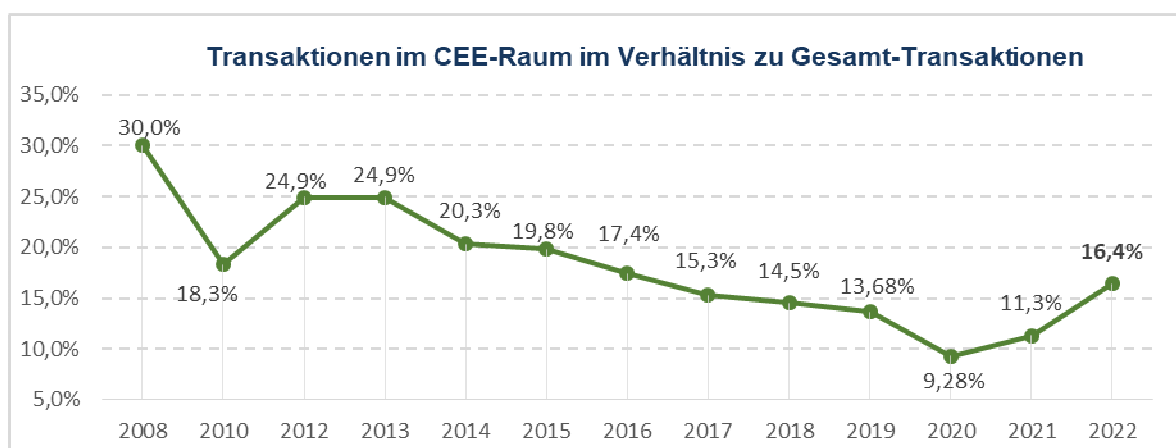
Mit **Schweiz**, **Frankreich** und **Großbritannien** nehmen Länder in der tabellarischen Aufstellung die Spitzenplätze ein, die historisch ständig darin vertreten sind.

Die Kategorie „**internationale Konsortien**“ wird zwar schon lange geführt und betrifft Käufer-Konsortien, in denen weder Stimmanteile noch faktische Einflussmöglichkeiten einem Staat eindeutig zugeordnet werden können. Wirklich auffällig ist diese Form jedoch vor 2019 nicht in Erscheinung getreten. 2020 hat diese Kategorie ihren Anteil weiter ausgebaut, vor allem als Folge einiger großer Beteiligungs-Syndikate; trotz des leichten zahlenmäßigen Rückgangs im Vergleich zum fulminanten Jahr 2021 liegt diese Kategorie inzwischen an zweiter Stelle in der Liste der „Herkunftsländer“ – ein weiteres Spitzen-Jahr für die österreichische Venture Capital- und Private Equity-Szene.

Die Zahl der Transaktionen in **Ländern des CEE-Raumes** ist in absoluten Ziffern um 37 % auf 37 Transaktionen gestiegen, der relative Anteil beträgt 16,4 %. Etwas mehr als ein Viertel der Transaktionen betrifft osteuropäische Käufer österreichischer Unternehmen. Top-Nationen 2022: **Tschechien** und **Kroatien**



Maximum - 2007: 107
Minimum - 2020: 18

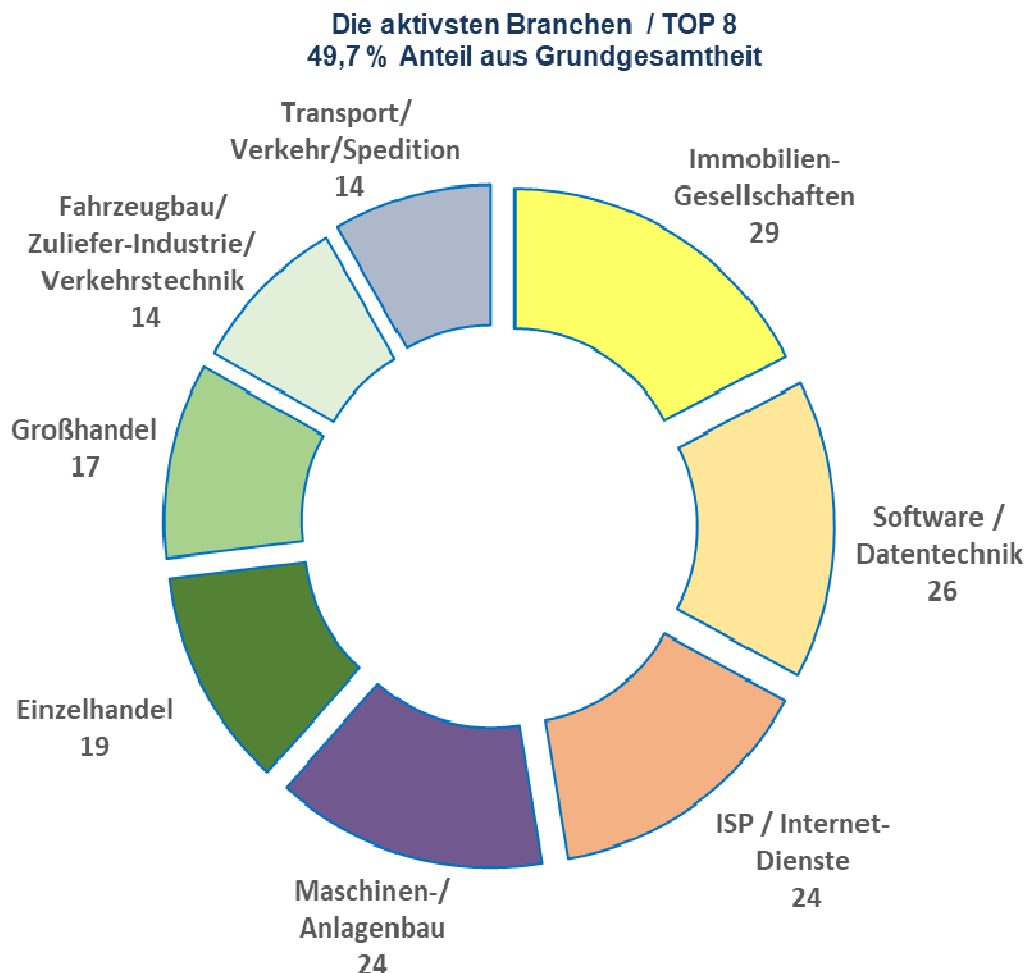


Maximum – 2008: 30,0%
Minimum - 2020: 9,28%
Zum Vergleich: **Allzeit-Hoch 1992: 65,3%**

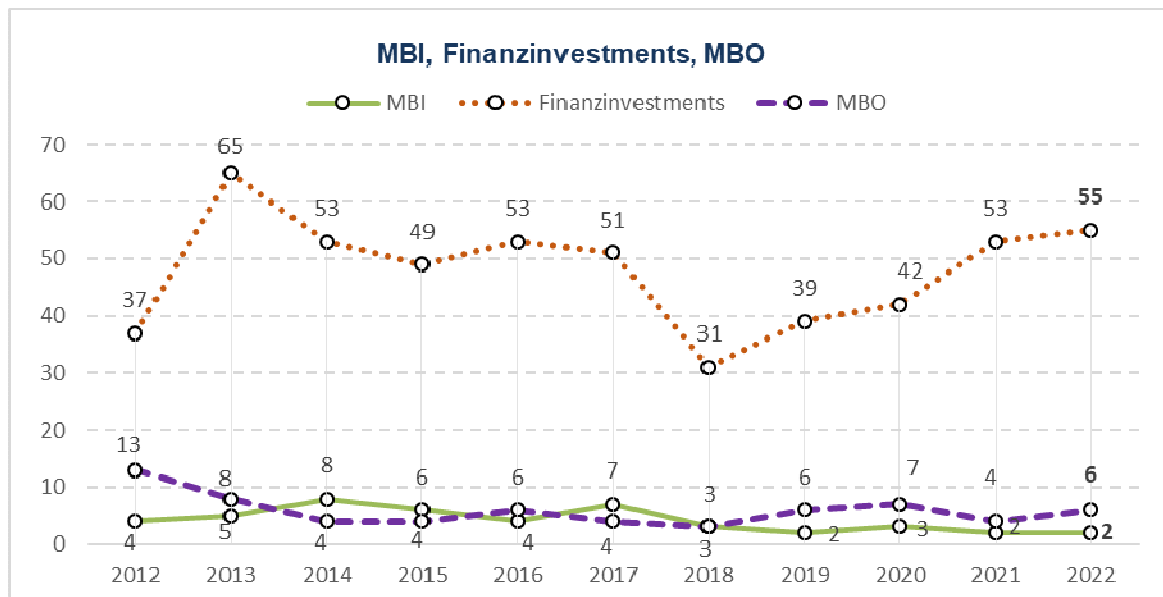
2. Branchenanalyse

Im Vergleich zum Vorjahr gibt es deutliche Verschiebungen:

1. Die Top-3-Branchen bleiben gleich; allerdings mit einer Änderung: der Bereich **Immobilien-gesellschaften**, der seit 2010 – mit wenigen Ausnahmen – das Branchenranking dominiert, steht wieder an erster Stelle.
2. Dicht dahinter folgen zwei eng miteinander verflochtene Bereiche: **Software & Datentechnik** sowie **ISP/Internet-Dienste**. Auf sie entfallen 14,9 % aller M&A-Transaktionen des Jahres, also knapp ein Sechstel! Sie haben am meisten von den sozialen und wirtschaftlichen Umwälzungen der letzten beiden Jahre profitiert.
3. Österreichs typische Käuferbranche, der **Maschinen- und Anlagenbau**, meldet sich eindrucksvoll zurück, stellt aber damit die Ausnahme dar. Die klassische verarbeitende Industrie verharrt weiter auf relativ niedrigem Niveau, obwohl strategische Käufer vorsichtig Chancen nutzen, günstige Gelegenheiten „zur Abrundung des Marktes“ zu erwerben.
4. Im Handel findet eine aktive Konsolidierung statt, sowohl im **Einzelhandel** als auch im **Großhandel**; und zwar quer durch alle Branchen.



3. "Nicht-strategische" Akquisitionen / Finanz-Beteiligungen



MBI

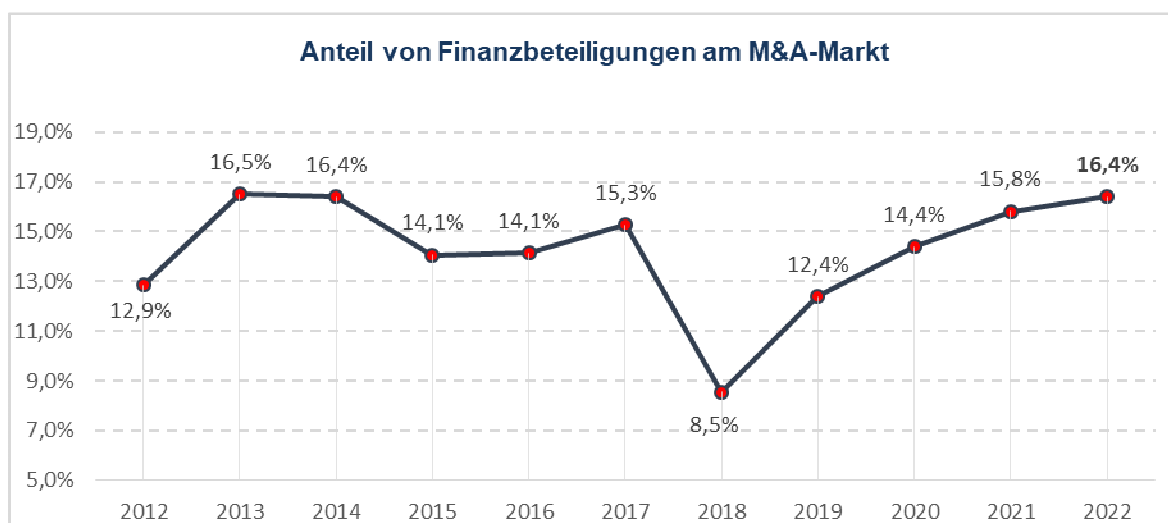
Maximum - 2006: 11
Allzeit-Hoch 1993! 15
 Minimum - 1999/2019/21/22: 2

Finanzinvestments

Maximum - 2007: 73
 Minimum - 1999: 7

MBO

Maximum - 2001: 18
 Minimum - 2018: 3



Maximum - 2007: 18,2%
 Minimum - 1999: 4,0%

Am österreichischen Beteiligungsmarkt ist die Käuferseite nach wie vor sehr heterogen strukturiert; es gibt keine dominierenden Marktteilnehmer. Aktivster Teilnehmer im Segment dieser Untersuchung sind wie im Vorjahr die Beteiligungsgesellschaften der Raiffeisen-Landesbank Oberösterreich. Die Fonds des AWS stellen zwar im Gesamtmarkt zahlenmäßig die meisten Transaktionen. Viele davon werden aber aufgrund der Mindestgrößen-Regel in dieser Untersuchung nicht berücksichtigt.

4. Zusammenfassung

Angesichts des makroökonomischen und geopolitischen Umfeldes erscheint es erstaunlich, dass sich der österreichische M&A-Markt im Jahr 2022 auf dem Vorjahres-Niveau halten konnte.

Das bedeutet aber nicht, dass sich der M&A-Markt von den ökonomischen Entwicklungen abkoppelt. Vielmehr gleichen sich zwei gegenläufige Entwicklungen aus: während bis vor einem Jahr die Mehrzahl der Transaktionen von Wachstumsphantasien und billigen Refinanzierungsmöglichkeiten getragen war, dominieren seither „defensive Strategien“.

Dazu kommen zahlreiche Transaktionen mit dem Ziel, innovative kleinere Marktteilnehmer zu übernehmen.

Zusammengefasst: M&A-Transaktionen sind ein fixer Bestandteil des unternehmerischen strategischen Handelns.

DDr. Manfred Moschner

*Geschäftsführender Gesellschafter der ACS Acquisition Services Wien
und selbständiger M&A-Berater*

Wien, Juli 2023